

AFRICANTEAM SARL

Together for digital excellence.

OFFRE D'EMPLOI

AGENTE COMMERCIALE (FEMME)

Rejoignez une équipe dynamique et participez au développement commercial d'AFRICANTEAM SARL, spécialisée dans les solutions informatiques, la transformation numérique et l'accompagnement des entreprises.

Date de publication 10/10/2026	Date de fin de candidature 23/10/2026
Pays / région RDC	Ville Lubumbashi
Département Commercial	Type d'emploi CDI
Déplacements 100	Lieu de travail Lubumbashi, RDC

VOS MISSIONS

- Prospecter de nouveaux clients et développer le portefeuille commercial.
- Présenter, promouvoir et vendre les solutions numériques d'AFRICANTEAM.
- Identifier les besoins des entreprises, écoles, commerces et autres organisations.
- Assurer le suivi commercial des prospects et des clients.
- Atteindre les objectifs de vente fixés par la direction.
- Participer aux campagnes marketing, aux actions de communication et aux événements professionnels.
- Fidéliser les clients et contribuer à la croissance de l'entreprise.

NOS SOLUTIONS ET SERVICES

- **AFRICANTEAM ERP** : gestion d'entreprise, comptabilité, facturation, ventes, achats, stocks, ressources humaines et paie.
- **Audit comptable et accompagnement de gestion** : amélioration des procédures comptables et de la gestion financière.
- **CUTUMA SMS** : plateforme d'envoi de SMS professionnels pour les entreprises, écoles et organisations.
- **Gestion scolaire** : gestion des élèves, inscriptions, frais scolaires, résultats, paiements et communication avec les parents.
- **Développement de sites web** : création de sites vitrines, institutionnels et professionnels.
- **Applications web et mobiles** : développement de solutions adaptées aux besoins des organisations.
- **Autres solutions ERP et informatiques** : gestion commerciale, points de vente (POS), stocks, CRM et automatisation des processus.

PROFIL RECHERCHÉ

- Être une femme motivée, dynamique, organisée et autonome.
- Avoir un excellent sens de la communication et de la relation client.
- Une expérience en vente, prospection ou développement commercial constitue un atout.
- Maîtriser les outils bureautiques et les réseaux sociaux.
- Posséder de bonnes capacités de négociation et de persuasion.
- Être orientée vers les résultats et capable de travailler en équipe.
- Être disposée à prospecter des entreprises, des écoles, des commerces et d'autres clients potentiels.

NOUS OFFRONS

- Un salaire fixe et des commissions motivantes, selon les conditions définies par l'entreprise.
- Des avantages sociaux selon les conditions d'engagement.
- Un environnement de travail professionnel, sain et collaboratif.
- Une formation sur nos produits et solutions numériques.
- Des possibilités d'évolution professionnelle.

VOTRE TALENT FAIT LA DIFFÉRENCE !

Vous avez le sens du commerce, aimez relever des défis et souhaitez contribuer au développement des solutions numériques en RDC ?
Cette opportunité est faite pour vous !

POSTULEZ MAINTENANT

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : **contact@africanteam-drc.tech**

Site web : <https://africanteam-drc.tech/>

Téléphones : +243 843 024 755 | +243 830 867 183

Adresse : Bâtiment Colibri Center, 1er étage, 1212 avenue Lumumba, avenue N'Djamena, Lubumbashi, RDC.

AFRICANTEAM SARL — Ensemble pour un avenir digital !